



Partnership Pubblico Privato

L'approccio di Siemens Healthineers al Value Based Healthcare

Patrizia Palazzi
Siemens Healthineers Strategic Sales Expert
6 Luglio 2023

#sanita2030



www.sanita2030.it



Sostenibilità e Partnership Pubblico Privato

«..Se il loro (PA) procurement fosse in grado di meglio interiorizzare efficienza energetica, circolarità, riuso dei dispositivi, minori consumi di acqua, più innovazione digitale non solo ci sarebbe un impatto diretto sui servizi pubblici, ma anche indiretto grazie a una domanda più sofisticata...»

«...il pubblico dovrebbe guardare al PPP come lo strumento di riferimento per accelerare questi investimenti.»

«Cogliendo l'opportunità del nuovo Codice Contratti (art. 57, art. 185), è prioritario un cambio di rotta, che (...) guardi sempre di più al contenuto di ciò che si acquista per rendere le infrastrutture e i servizi pubblici davvero più sostenibili e in grado di dare un forte segnale al mercato per il conseguimento dei Sustainable Development Goals.»



V.Vecchi «La sostenibilità fatica a diventare una priorità della PA»
Il Sole24ore, 23 giugno 2023

#sanita2030



www.sanita2030.it

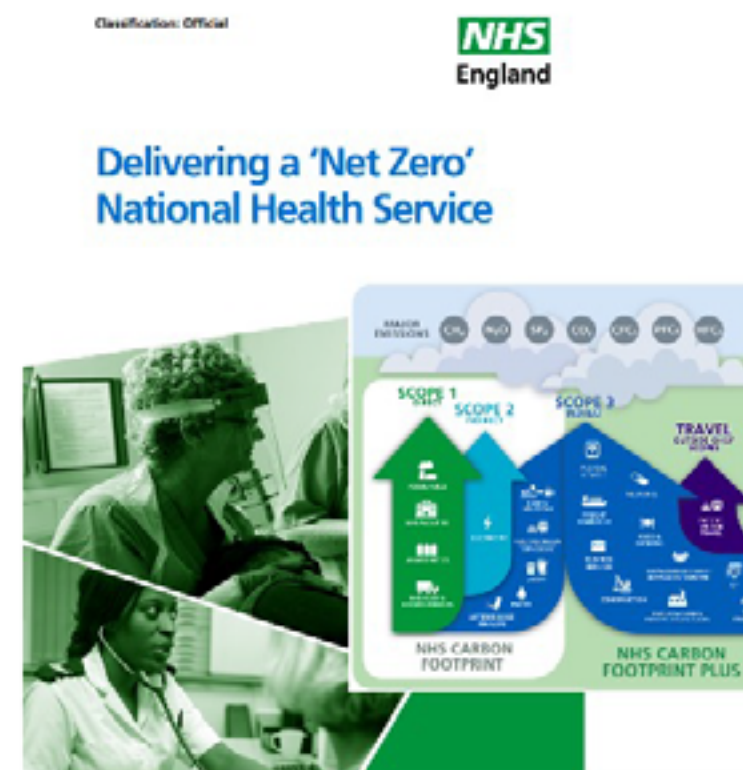




*“Il **Value Based Procurement** riguarda l'intero ciclo di vita di un progetto. Ciò comporta la facilitazione di un cambio di paradigma dalle tradizionali relazioni tra acquirente e fornitore, a una posizione in cui il sistema sanitario e l'industria operano in un ambiente basato sulla fiducia, obiettivi allineati, vantaggi reciproci e successo.”*

Brian Mangan, our new Value Based Procurement project lead at the NHS Supply Chain
(<https://www.supplychain.nhs.uk/news-article/five-minute-interview-with-our-value-based-procurement-project-lead/>)

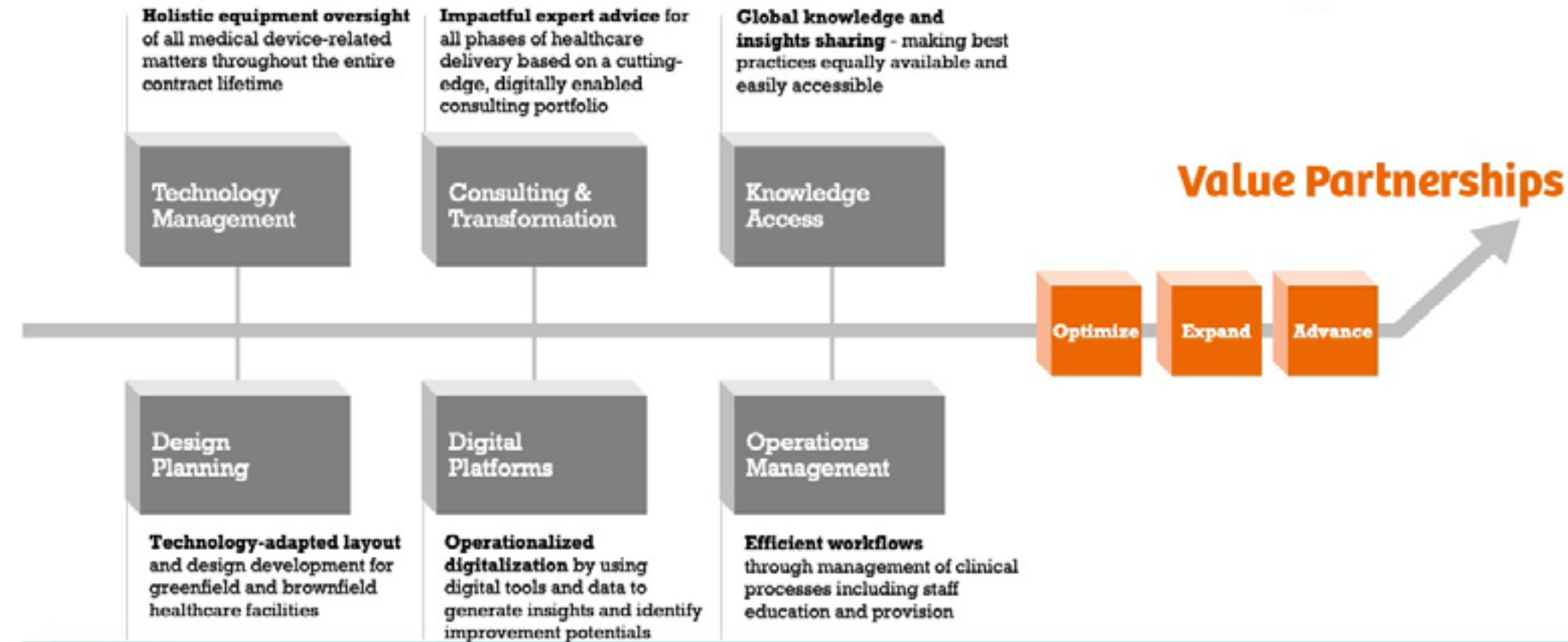
#sanita2030



www.sanita2030.it



Value Partnership. Uno strumento modulare per creare obiettivi comuni con soluzioni personalizzate



#sanita2030

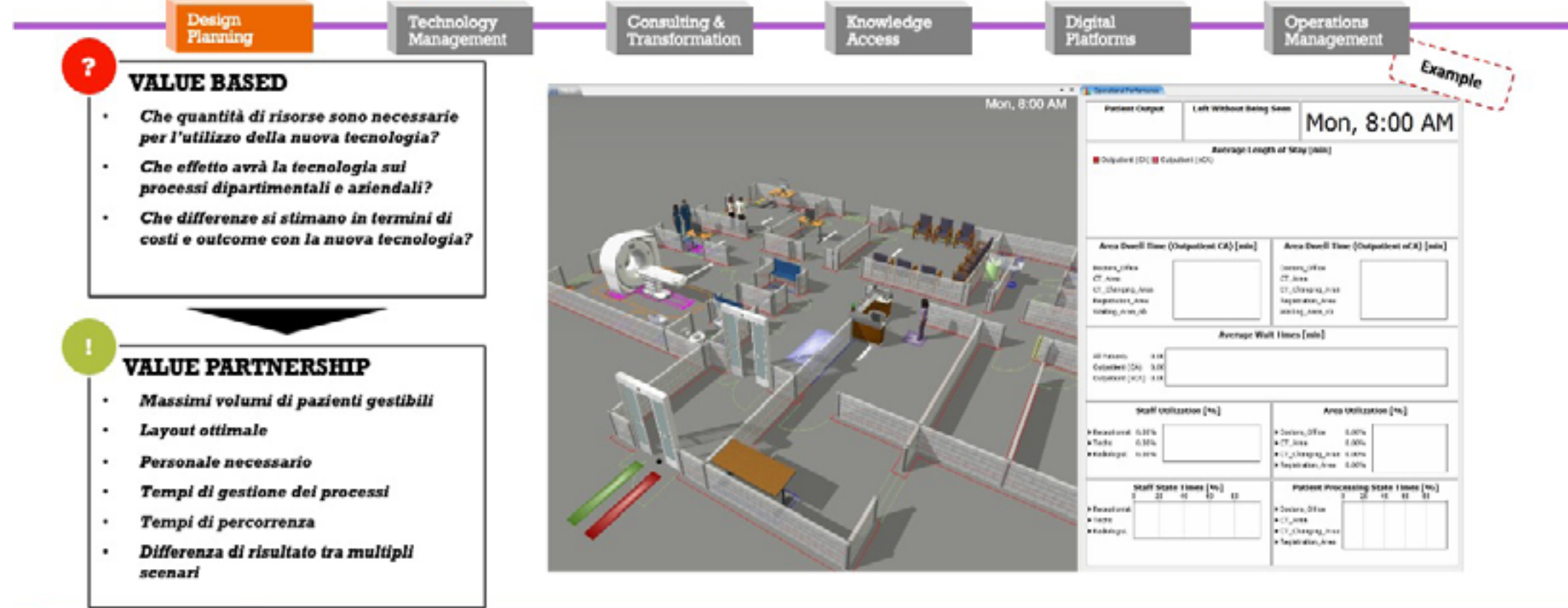


www.sanita2030.it





Un esempio: il Gemello Digitale per ottimizzare i flussi

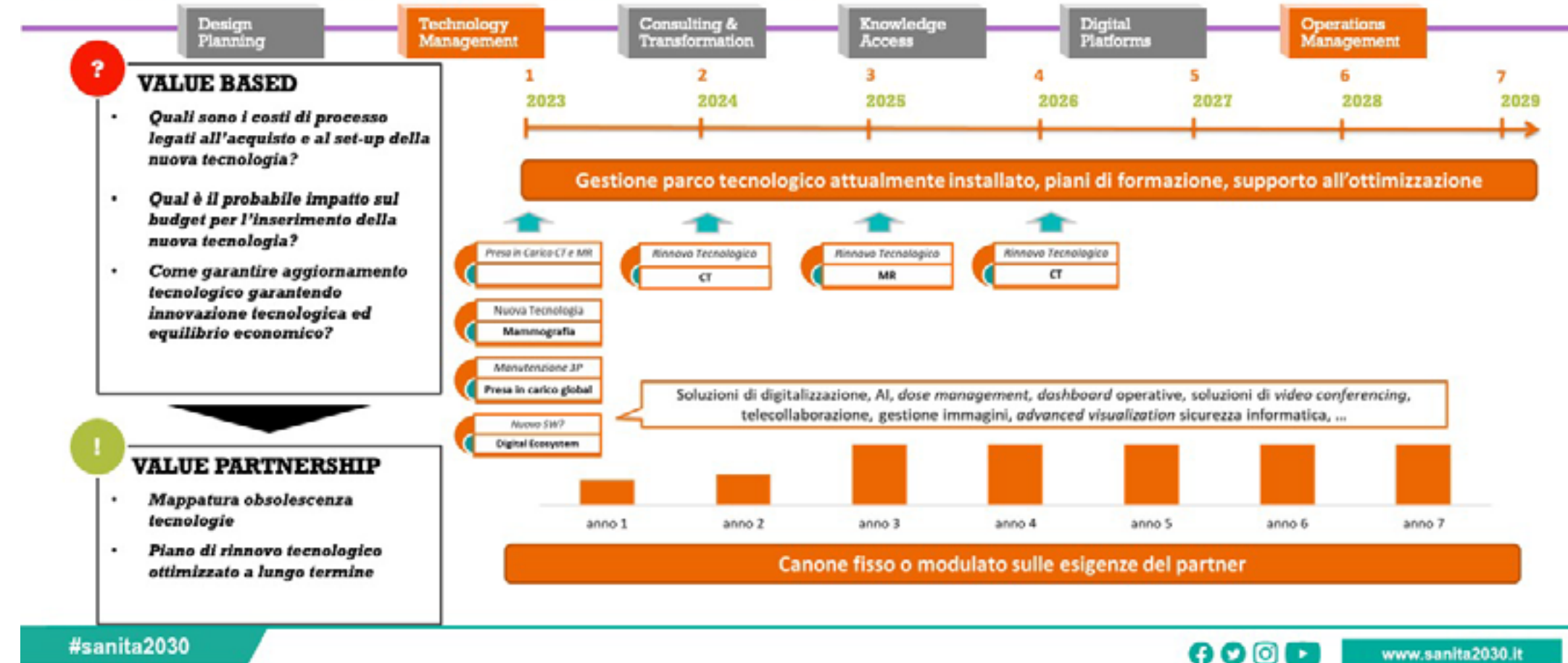


#sanita2030

www.sanita2030.it

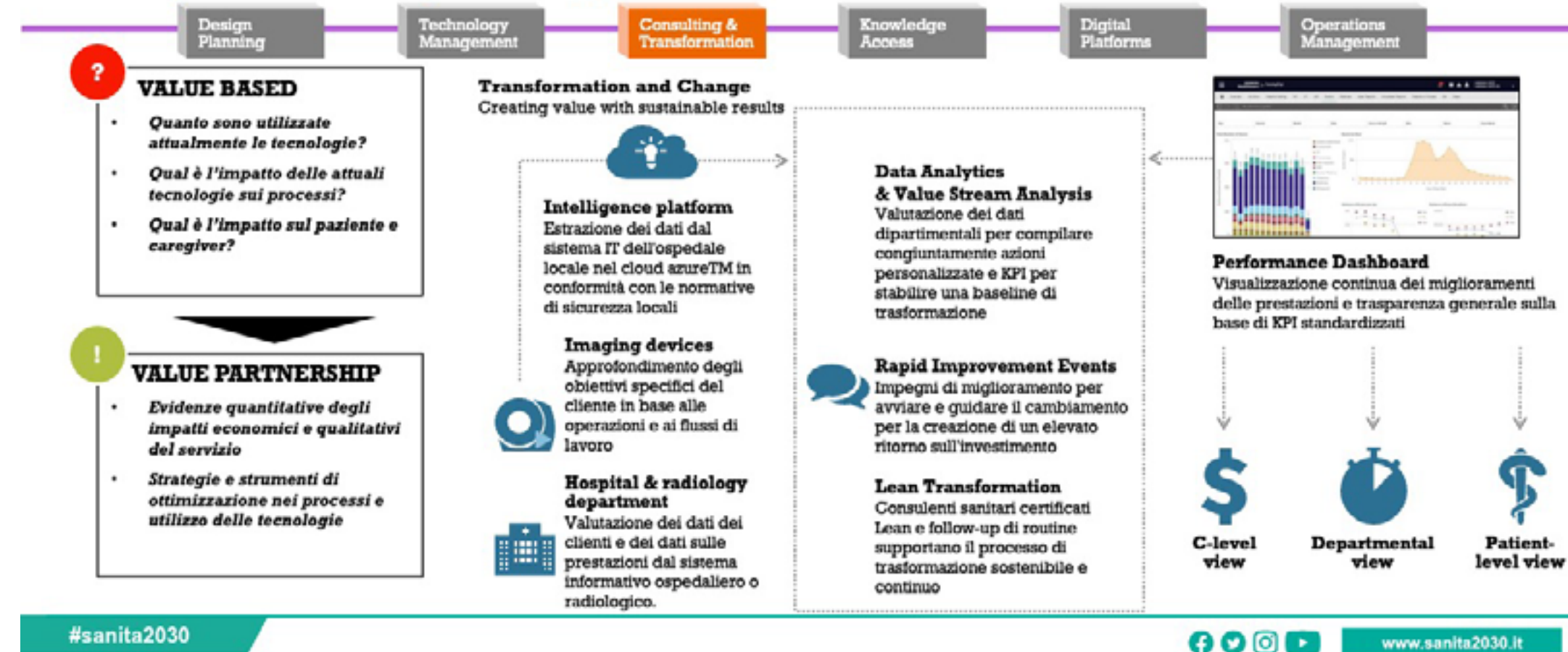


Un esempio: la gestione del parco tecnologico «flessibile» al bisogno



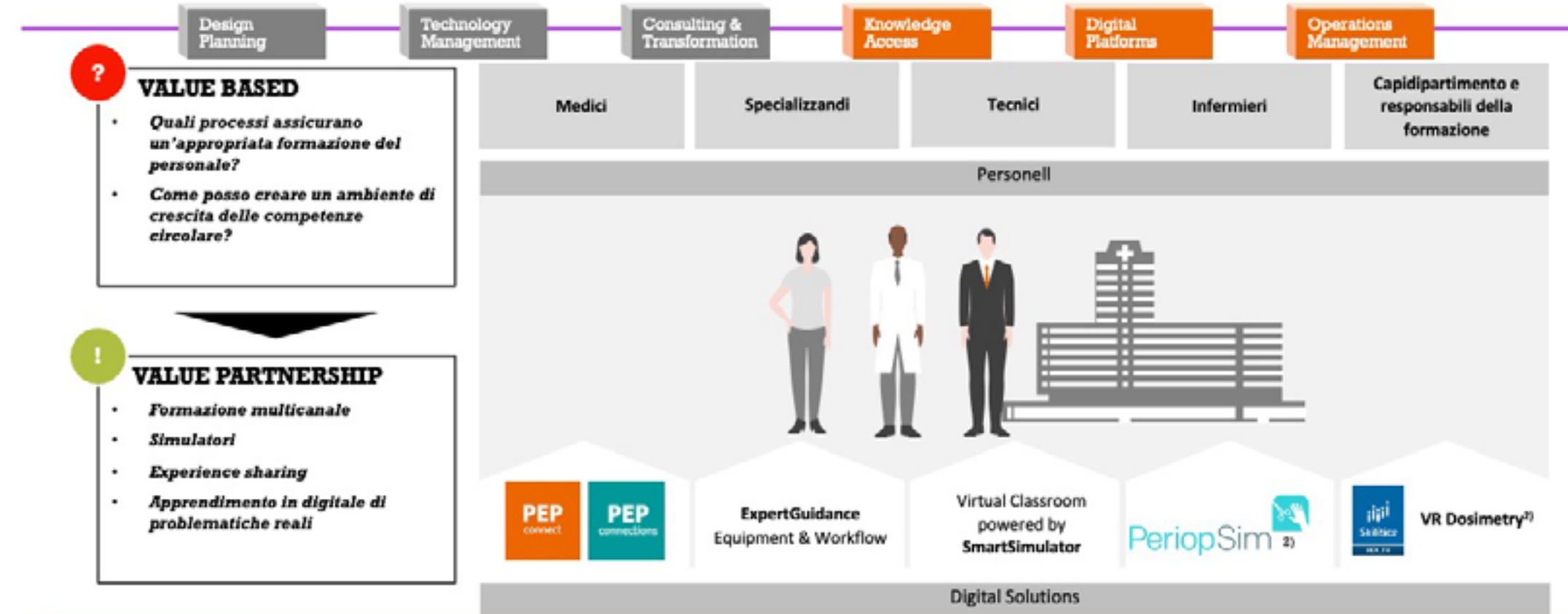


Un esempio: Consulenza "operativa" applicata all'attività clinica





Un esempio: Formazione «tout cour» con simulazione in ambiente virtuale di scenario reale



VALUE BASED

- Quali processi assicurano un'adeguata formazione del personale?
- Come posso creare un ambiente di crescita delle competenze circolare?

VALUE PARTNERSHIP

- Formazione multicanale
- Simulatori
- Experience sharing
- Apprendimento in digitale di problematiche reali

#sanita2030

1) available for ARTIS Icano and ARTIS pheno. This product is under development and not commercially available. Its future availability cannot be ensured.

2) Siemens Healthineers is not the legal manufacturer of these products. Any claims made for these products are under the sole responsibility of the legal manufacturer. Additionally, the partner applications mentioned here may not be commercially available in all countries. Please contact the legal manufacturer for more information.



www.sanita2030.it





I modelli finanziari che posso essere applicati in alternativa al tradizionale «appalto» di beni e servizi



?
VALUE BASED

- Qual è il probabile impatto sul budget per l'inserimento della nuova tecnologia?
- Quali sono i benefici e i rischi legati all'utilizzo della tecnologia sugli esiti di salute?

!
VALUE PARTNERSHIP

- Riduzione del rischio impatto dei costi
- Risk sharing
- Allineamento costi ad obiettivi di salute e/o processo

Fixed & variable payments

- Non-regular payments
- Regular payments

Pay-per-use

Pagamenti fissi con minimo garantito e pagamenti variabili per l'utilizzo (ad es. scansione, test)

Subscription

Pagamenti fissi per il volume concordato e pagamenti variabili per eccedenza compensi a tariffe concordate

Performance sharing

Pagamenti fissi per il volume concordato & pagamenti variabili in base al raggiungimento del risultato

All business models can be customized or combined to specific customer's needs

#sanita2030

www.sanita2030.it



La progettazione dell'Ospedale del futuro ha al centro la sostenibilità ambientale e sociale

Energy efficiency

Use of renewable resources for construction and insulation, as well as the installation of high-efficiency heating and cooling systems

Sustainable site design

Use of green spaces and landscapes, and consideration of the surrounding community and ecosystem

Smart lightning

Access to natural light and views of nature, which has been shown to have a positive impact on patient well-being and recovery

Water usage

Water conservation measures, such as low-flow plumbing fixtures and rainwater harvesting systems

Air quality

Ensuring healthy indoor air quality through the use of non-toxic building materials and improved ventilation systems

In addition...

Paying attention to reducing waste, using environmentally friendly cleaning products and promoting alternative transportation options for staff and visitors to minimize the facility's overall impact on the environment



#sanita2030



www.sanita2030.it



Esempio: consumi energetici delle tecnologie diagnostiche

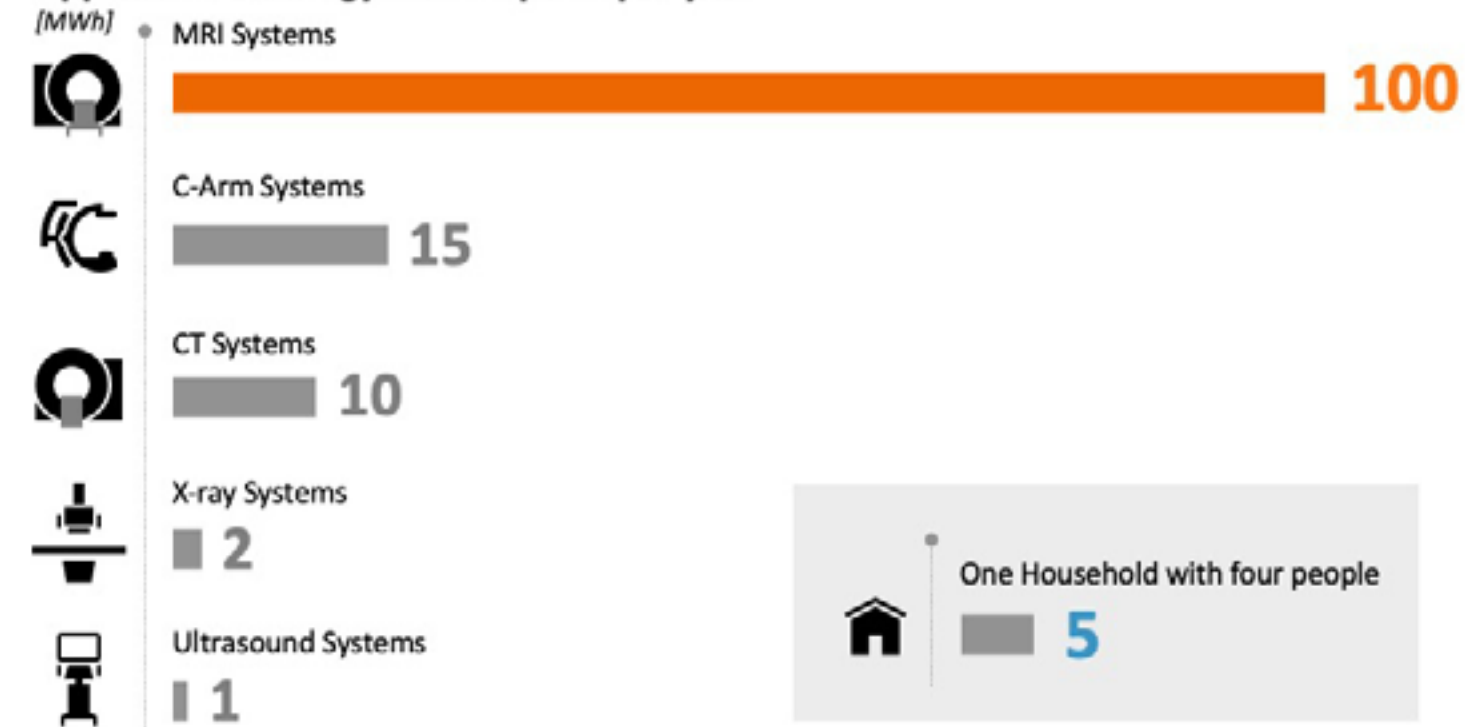


Global greenhouse emissions¹



Electric energy consumption of hospital²

Approximate energy consumption per year³



#sanita2030

¹ ARUP & HCLWV Report (2019) Healthcare's climate footprint 2. Auzio-Villa, J., Gómez-Chaparro, M. & Garcia-Sanz-Cajado, J. Study of the energy intensity by built areas in a medium-sized Spanish hospital. Energy Efficiency 14, 26 (2021) | Data Siemens Healthineers own measurements and assumptions; Actual consumption can vary depending on use pattern, system type and configuration.



www.sanita2030.it

Magnetic Resonance

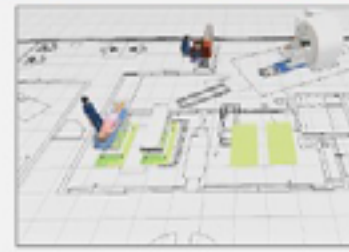




Gemello digitale per ottimizzare l'utilizzo della MRI

[Watch the video here](#)

Red Cross Hospital
 Beverwijk, Netherlands
 Facility Design | Consulting | 2022



Digital Workflow evaluation in a medium-sized general hospital

Key challenges

- Increase process efficiency by choosing the best layout with the use of a Digital Twin for workflow simulations
- Increase patient throughput, and optimize the overall diagnostic experience
- Reduce rising waiting times, avoid scans after opening hours, and reduce staff overtime

Key value adds

- 5 min** MRI occupancy time for each patient by using two dockable tables
- +65** Patients per week by using two dockable tables and the MAGNETOM Sola³⁾
- MAGNETOM Sola supports advanced and faster clinical scanning

Digital & Transformation project

- Digital Workflow evaluation based on a Digital Twin to compare and improve MRI processes and layouts
- Assessment of two scenarios and a stress test:
 - Scenario 1: Given technology¹⁾ | 1 dockable patient table | 1 preparation room | 2 changing rooms
 - Scenario 2: Given technology¹⁾ | 2 dockable patient tables | 2 preparation rooms incl. 2 changing rooms
- Stress test²⁾: MAGNETOM Sola with faster scan times for both scenarios
- Identification of optimal MRI process to improve workflow, throughput, and patient experience

#sanita2030

The results and statements by Siemens Healthineers' customers described herein were achieved in the customer's unique setting. Since there is no "typical" hospital and many variables (e.g. hospital size, case mix, level of IT adoption), there can be no guarantee that other customers will achieve the same results.

¹⁾ Scenarios were evaluated based on the current systems scan times.

²⁾ Stress test: Average times used, calculated as an average of all process step times and scan times from the different exam types.

³⁾ Comparison of 1 = standard scan times and 2 = MAGNETOM Sola scan times



www.sanita2030.it





Value Partnership per Oulu University Hospital (Finlandia): innovazione in Radiologia e Radioterapia

Oulu University Hospital
 Oulu, Finland
 Value Partnership | 2022



"We are building a new University Hospital in Oulu. Our vision is to be the smartest hospital in the world by 2030, where latest technology, modern facilities and up-to-date know-how will guarantee efficient and best-quality care delivery. This Value Partnership is one of the corner stones for achieving this vision."

Jaakko Niinimäki
 Service Center Manager

Key challenges

- Meeting growing demand for diagnostic and radiation therapy services within the area of Northern Finland
- Establishing the smartest hospital and cancer department supported by an innovative partnership
- Implementing smarter processes and automatized workflows to increase operational efficiency

Key value adds

- Value Partnership for radiology and radiation therapy holistically optimizes workflows
- 15%** Technology-as-a-service concept to support the 15% productivity gain target of the new hospital
- Enhanced diagnostic and therapeutic capabilities for improved health care delivery

10-year Value Partnership

- Comprehensive, digital, diagnostic and therapeutic ecosystem in both radiology and radiation therapy
- Agile and scalable supply of most innovative diagnostic imaging equipment and radiotherapy technology
- Support via imaging and treatment planning software
- Education program, flexible financing concept and consulting services to increase efficiency
- Usage of joint resources to research, implement and test new technologies and treatment methods

#sanita2030

The results and statements by Siemens Healthineers customers described herein were achieved in the customer's unique setting. Since there is no "typical" hospital and many variables (e.g. hospital size, case mix, level of IT adoption), there can be no guarantee that other customers will achieve the same results.

Picture copyright: OYS Valokuvati, Oulu University Hospital



www.sanita2030.it





Grazie per l'attenzione!

Siemens Healthineers

SHS EMEA SEU ITA SS
Siemens Healthcare S.r.l., dARE, Mailand, ITA
Via Vipiteno 4
20128 Milano MI,
siemens-healthineers.com

Patrizia Palazzi

Phone: +39 0224363533
Mobile: +39 3351279827
patrizia.palazzi@siemens-healthineers.com

Delitti in materia di violazione del diritto d'autore (Art. 25-novies, D.Lgs. n. 231/2001) [articolo aggiunto dalla L. n. 99/2009]

- Messa a disposizione del pubblico, in un sistema di reti telematiche, mediante connessioni di qualsiasi genere, di un'opera dell'ingegno protetta, o di parte di essa (art. 171, legge n.633/1941 comma 1 lett. a) bis)
- Reati di cui al punto precedente commessi su opere altrui non destinate alla pubblicazione qualora ne risulti offeso l'onore o la reputazione (art. 171, legge n.633/1941 comma 3)
- Abusiva duplicazione, per trarne profitto, di programmi per elaboratore; importazione, distribuzione, vendita o detenzione a scopo commerciale o imprenditoriale o concessione in locazione di programmi contenuti in supporti non contrassegnati dalla SIAE; predisposizione di mezzi per rimuovere o eludere i dispositivi di protezione di programmi per elaboratori (art. 171-bis legge n.633/1941 comma 1)
- Riproduzione, trasferimento su altro supporto, distribuzione, comunicazione, presentazione o dimostrazione in pubblico, del contenuto di una banca dati; estrazione o reimpiego della banca dati; distribuzione, vendita o concessione in locazione di banche di dati (art. 171-bis legge n.633/1941 comma 2)
- Abusiva duplicazione, riproduzione, trasmissione o diffusione in pubblico con qualsiasi procedimento, in tutto o in parte, di opere dell'ingegno destinate al circuito televisivo, cinematografico, della vendita o del noleggio di dischi, nastri o supporti analoghi o ogni altro supporto contenente fonogrammi o videogrammi di opere musicali, cinematografiche o audiovisive assimilate o sequenze di immagini in movimento; opere letterarie, drammatiche, scientifiche o didattiche, musicali o drammatico musicali, multimediali, anche se inserite in opere collettive o composite o banche dati; riproduzione, duplicazione, trasmissione o diffusione abusiva, vendita o commercio, cessione a qualsiasi titolo o importazione abusiva di oltre cinquanta copie o esemplari di opere tutelate dal diritto d'autore e da diritti connessi; immissione in un sistema di reti telematiche, mediante connessioni di qualsiasi genere, di un'opera dell'ingegno protetta dal diritto d'autore, o parte di essa (art. 171-ter legge n.633/1941)
- Mancata comunicazione alla SIAE dei dati di identificazione dei supporti non soggetti al contrassegno o falsa dichiarazione (art. 171-septies legge n.633/1941)
- Fraudolenta produzione, vendita, importazione, promozione, installazione, modifica, utilizzo per uso pubblico e privato di apparati o parti di apparati atti alla decodificazione di trasmissioni audiovisive ad accesso condizionato effettuate via etere, via satellite, via cavo, in forma sia analogica sia digitale (art. 171-octies legge n.633/1941).

[Torna all'inizio](#)